

## Acheteur Robinetterie et Sanitaire H/F

- **Lieu du poste : MARSAC SUR L'ISLE**
- **Type de contrat : CDI**
- **Rémunération à partir de 40k€ brut annuel**

*Notre Groupe (CA : 150M€, effectif : 400, 15 sociétés) - devenu en 70 ans le leader du marché de la gestion de l'eau dans l'habitat - est concepteur, développeur et distributeur de produits et d'accessoires dans l'univers de l'eau.*

*Notre mission c'est imaginer, concevoir, proposer tous les produits et tous les services nécessaires pour offrir le meilleur de ce que l'eau rend possible dans la maison.*

*Notre ambition : être le meilleur allié de ceux qui installent.*

*L'innovation est un axe stratégique fort et un leitmotiv dans la plupart de nos actions.*

*L'agilité, le dépassement de soi et la bienveillance sont nos valeurs.*

*Notre organisation est bâtie autour de nos cœurs de métiers, en petites unités d'hommes et de femmes spécialisées par familles de produits avec des compétences pluridisciplinaires en leurs seins qui ont un objectif commun clair et précis.*

*Notre fonctionnement en mode agile est à l'opposé des approches traditionnelles.*

*Notre Groupe recherche -*

### Un Acheteur Robinetterie Sanitaire H/F

Réf. Annonce : CPIL

#### POSTE ET MISSIONS :

Rattaché(e) à la famille produit Robinetterie et Sanitaire, vous participez à la mise en œuvre de la politique d'achats de l'entreprise.

Vous intervenez sur les missions suivantes :

- Assurer une veille sur les évolutions du marché et une veille concurrentielle en termes de stratégie achats de la famille.
- Assurer les négociations /appels d'offre auprès des prestataires et fournisseurs de l'entreprise.
- Assurer la mise en place des gammes nouvelles.
- Assurer le suivi des fournisseurs en amont et en aval des processus de production de l'entreprise.
- Gestion des négociations des contrats-cadres en tenant compte des performances des fournisseurs, des évolutions du marché et des besoins de l'entreprise.
- Travailler en mode projet avec les services spécifiques de l'entreprise (recherche et développement, marketing, etc.) pour optimiser la gestion des projets achats de l'entreprise.
- Proposer la mise en place de procédures et d'outils visant à optimiser la performance du service des achats : systèmes d'information, grilles d'évaluation des fournisseurs, normes de qualité, choix d'externalisation...

#### PROFIL :

De formation supérieure Achats (type MAI ou ESC ou équivalent), vous possédez une expérience confirmée de 3 années en achat / négociation de produits en chauffage.

Une formation de base technique serait un vrai plus.

Innovant(e), doté(e) d'un bon relationnel et d'un goût prononcé pour la négociation, la maîtrise de l'anglais est indispensable.

Les outils informatiques (Pack Office et idéalement SAP) doivent aussi être maîtrisés sans problème.

Des déplacements à l'étranger sont à prévoir.

**POSTULER**